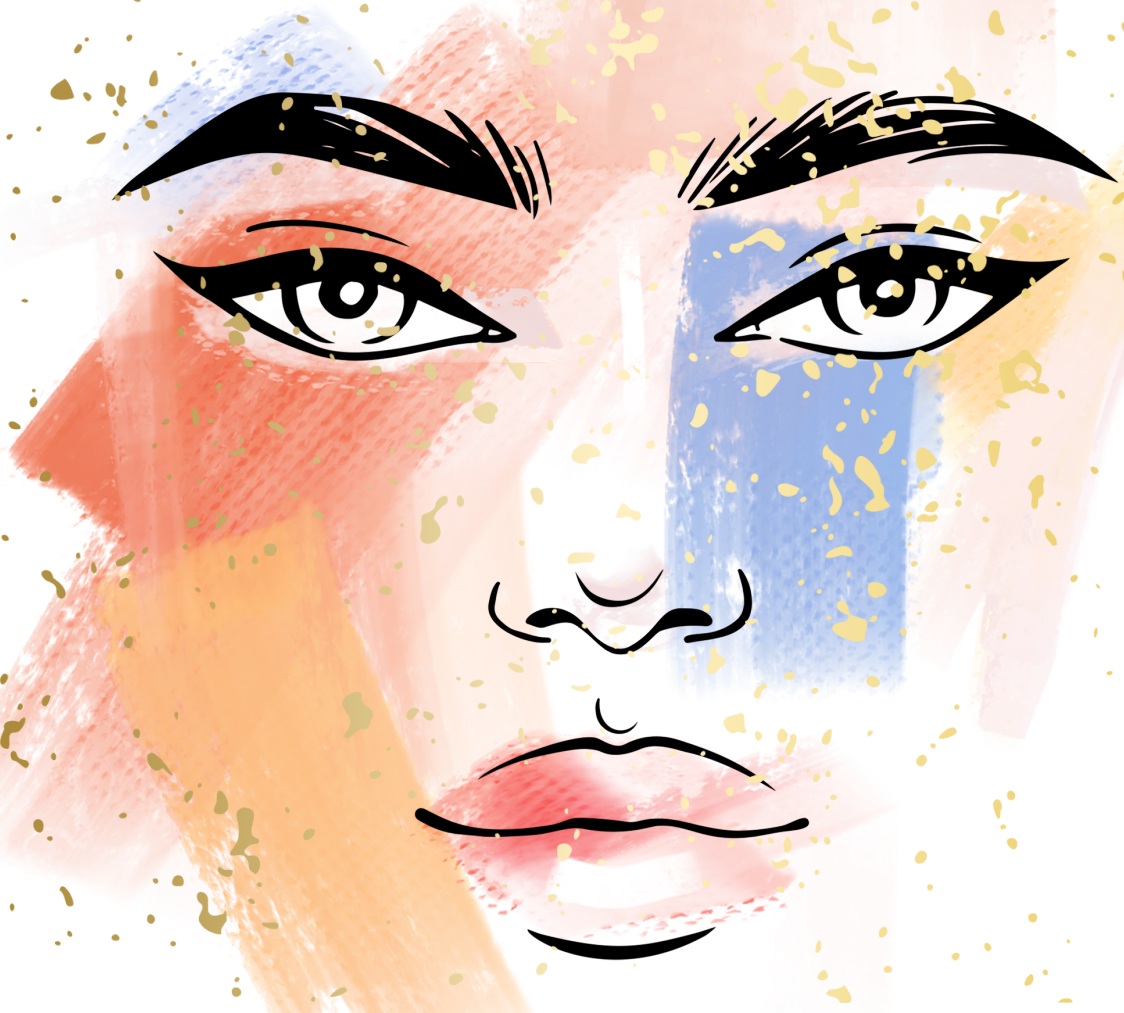


LIFESTYLE & BUSINESS

NEWS FÜR DEINEN
BUSINESS-AUFBAU

BB-LIFESTYLE&BUSINES-COACHING-MENTORING-AKADEMIE



MEIN LIEBLINGSKUNDE

Mehr Kundenzufriedenheit und Umsatz durch
einen idealen Kundenavatar.

10.04.23

MEHR WUNSCHKUNDEN ANZIEHEN

Um von deinem Business gut leben zu können, brauchst du nun einmal die richtigen Kunden, die dein wertvolles Angebot unbedingt haben wollen und nicht nur dein Gratisangebot. Ich habe eine Masterclass entwickelt in der du lernst, deinen Kundenavatar zu erstellen, der zu 100% deinen zahlenden Lieblingskunden widerspiegelt.

**DU HAST BEREITS MINDESTENS
3 IDEALE KUNDEN IN DEINEM
UMFELD.**

Sicherlich hast auch du schon mal gedacht: „Genau diese*n Kunden*in hätte ich soooo gerne...“

Ja? Gratulation – dann hast Du bereits deinen persönlichen Wunschkunden gefunden!

Doch wie genau du es anstellen kannst,
deinen idealen Kunden-Avatar
zu erstellen und dadurch magnetisch deinen Traumkunden anziehst, erfährst du hier....





WAS IST EIN KUNDEN-AVATAR?

Der Kunden-Avatar ist die Beschreibung deines perfekten Kunden und zeigt im Detail auf, wie dieser ideale Wunschkunde sein soll.

Der Avatar ist der Repräsentant deiner Zielgruppe.

Mit diesen Kenntnissen schaffst du die beste Voraussetzung für zielgerichtetes Marketing und die richtige Ansprache der relevanten Zielgruppe.

Mit diesem Kunden macht das Arbeiten richtig Spaß und die Zusammenarbeit so erfolgreich. Dein Lieblingskunde stellt sozusagen einen stark komprimierten Ausschnitt deiner Kernzielgruppe dar. Fokussiere dich gezielt auf diese Person und erstelle für sie bzw. ihn das perfekte Angebot. Das ist wesentlich einfacher für dich, dein Business und dein Portemonnaie. Die simple Erfolgsformel zu deinem Wunsch-Kunden-Business.



WOZU BRAUCHE ICH EINEN AVATAR?

- um die richtigen **Neukunden zu gewinnen**
- **Netzwerk aufbauen** - Wer jeden anspricht, der spricht niemanden an.
- **Vertrauen aufbauen** - Nur wenn du deine Kunden verstehst und dein Angebot wirklich berührt.
- **Umsatz zu generieren** - Die Menschen werden es dir sofort aus den Händen reißen.

WAS FINDEN WIR HERAUS?



Ein Kundenavatar (auch „Kundenprofil“ genannt) ist
die Grundlage für erfolgreiches Marketing.

Denn nur mit einer glasklaren Zielgruppe vor Augen kannst du
Werbebotschaften verfassen, die einen Nerv treffen –
und somit Kaufinteresse auslösen.

Wenn du genau über deine Kunden Bescheid weisst, wird es dir
gelingen Aufmerksamkeit zu erregen und
du wirst wie ein Magnet deine Kunden anziehen.

Wenn sich deine Kunden gesehen und verstanden fühlen,
werden sie bei dir kaufen!

IN DER MASTERLASS KUNDENAVATAR VERRATE ICH DIR
ZUSÄTZLICH 3 GEHEIMNISSE
DIE DU SONST NIRGENDS ERFÄHRST

Wenn du jetzt denkst, so einen Kundenavatar habe ich noch nie erstellt. Auf diese Art und Weise möchte ich weiter arbeiten.

Dann lade ich dich herzlichst ein, die Masterclass zu buchen.

Du erhältst eine Aufzeichnung und ein hilfreiches, attraktives Workbook, um dir alles über deinen Kundenavatar zu notieren.

Verwende diesen LINK : <https://bit.ly/40N5W25>



Brigitta Bischof

BRIGITTA BISCHOF - LIFESTYLE & BUSINESS COACHING - MENTORING - AKADEMIE

WWW.BRIGITTABISCHOF.COM

INFO@BRIGITTABISCHOF.COM

+41788482491